

# O Segredo do Sucesso na Internet



Um guia fácil para ganhar dinheiro  
com a venda de produtos digitais

# Índice

- 1 - O Cliente
- 2 - O Produto
- 3 - A Página de Vendas
- 4 - A Divulgação
- 5 - O Segredo

Este e-book foi concebido para fornecer as informações básicas que você precisa para ter sucesso com a venda de produtos digitais.

Produtos digitais englobam tudo que pode ser vendido e entregue pela internet.

Podem ser e-books, softwares, vídeos-aula, música incluindo também palestras ou consultas on-line.

Vou dar para você um passo a passo que se for seguido irá com certeza irá proporcionar bons lucros e o que é melhor, com muito pouco trabalho.

Afinal vender no mundo virtual é semelhante a vender no mundo real.

Você tem que ter o cliente e o produto.

De posse disso você tem que fazer a venda.

# O Cliente

Enquanto no mundo real a abordagem é feita pessoalmente ou mesmo através do telefone, no mundo virtual normalmente o contato é feito através do e-mail.

A forma de se conseguir estes futuros clientes pode ser em redes sociais, sites, blogs, fóruns ou mesmo colocando-se anúncios.

Uma forma muito utilizada e que traz excelentes resultados é publicar uma página que tem como função capturar o e-mail através da oferta de um brinde. O cliente preenche um formulário com seu e-mail e recebe de brinde um e-book.

A partir daí você vai enviar uma sequência de e-mails oferecendo o produto.

Existem softwares que fazem este serviço de envio de forma automática e podem ser programados para enviar os diversos e-mails em datas e horários pré-definidos. Pesquise no Google com a palavra 'autoresponder'.

Depois que você cadastra o cliente é hora de mantê-lo em sua lista e não deixar que ele perca o interesse e cancele sua assinatura. Uma forma de fazer isso é sempre estar em contato enviando material relevante e de interesse. O mais utilizado é o envio regular de um boletim de com informações ou notícias, com artigos que sejam úteis.

# O Produto

Existem atualmente inúmeros artigos e cursos que ensinam como vender produtos pela internet. Assim como no mundo real, no mundo virtual também existem diversas técnicas de se conseguir atrair clientes e efetuar vendas. Porém em ambos os casos de nada adianta um excelente trabalho de captação de clientes se você não tem o principal, que é o Produto.

Muitas pessoas fazem um excelente trabalho, porém se não existe um bom produto tudo é posto a perder. Você pode até efetuar a venda, mas vai decepcionar seu cliente. Este cliente jamais irá voltar a comprar de você e o que é pior, irá falar mal do seu produto.

Atualmente uma informação negativa de um produto ou serviço, postada em uma rede social pode atingir centenas ou milhares de pessoas. Mas essa característica de disseminação instantânea da informação não é de todo um mal. Se você encantou seu cliente ele possivelmente irá falar bem de você e isso, viralizado na rede, irá atrair uma legião de novos clientes.

Portanto tenha em mente que para ter sucesso, a primeira coisa é a escolha do produto. Um bom produto é o que vende bem e faz o que foi prometido.

# A Página de Venda

Agora que você já tem o produto, precisa de uma página de venda para que o cliente veja a sua oferta.

O que muitas pessoas confundem é a Página de Venda com a Página de Captura.

Página de Venda serve somente para vender e a Página de Captura serve para coletar o e-mail do futuro cliente e aí sim, enviá-lo para a página de vendas.

Uma página de venda deve ser simples, direta e objetiva. Esta página não deve ser confundida com um site. Sua função é única e exclusivamente apresentar o produto e vender. A página não deve possuir nenhum link que desvie o cliente de seu objetivo final, que é comprar o produto. Podem existir vários botões nesta página, mas todos devem direcionar o cliente para um único local que é onde ele irá fazer o pagamento e adquirir o produto.

É importante que logo no seu início o cliente entenda do que se trata. O título deve ser bem claro e objetivo. A descrição

do produto deve ressaltar todas as suas características com detalhes para seus pontos fortes. Suas referências, dizendo quem você é e testemunhos de pessoas que já compraram também é importante.

Uma boa prática é colocar um vídeo o que aumenta em muito a taxa de conversão.

Agora que a página já está pronta é necessário que você pense em como seu cliente vai pagar e como você vai fazer para receber.

Existem duas formas de se fazer isso:

Uma é você próprio emitir os boletos e credenciar-se junto às principais operadoras de cartões de crédito, para receber diretamente os pagamentos.

Outra é contratar os serviços de uma operadora de pagamento que irá fazer este serviço para você. As mais populares como PayU, PayPal, PagSeguro e algumas outras, aceitam praticamente todos os meios de pagamento como boleto, cartão, transferência bancária, e alguns outros métodos. Dependendo da operadora pode levar de 15 até 30 dias após o pagamento para que o dinheiro seja transferido para sua conta e também é debitada uma taxa pelo serviço.

Agora que você já tem a página você precisa registrar um domínio, que será o seu endereço na internet e depois contratar um serviço de hospedagem para o seu site.



# A Divulgação

Estamos avançando.

Agora que já tem uma página pronta para começar a vender, você precisa informar aos seus potenciais clientes.

Isso pode ser feito através de banners publicitários em sites, blogs, anúncios ou através do envio de e-mail.

No caso de envio de e-mails deve existir um link que direciona o cliente para a sua página de venda.

Para anúncios o ideal é direcioná-los para uma página de captura onde será solicitado o seu cadastro e posteriormente será enviado para a página de vendas.

Bem é praticamente isso que você precisa para começar a ganhar dinheiro vendendo produtos digitais.

Seguindo o que foi ensinado não existe possibilidade de insucesso.

# O Segredo

Resumindo: O que você precisa para começar seu negócio na internet.

- . Um produto para vender
- . Uma página na internet
- . Publicar a Página
- . Modelos de banners para colocar em anúncios, sites, blogs ou redes sociais
- . Modelos de e-mails para enviar para seus futuros clientes

Achou muito trabalho?

Então aqui vai a grande Dica que deixei para o final.

Tudo isso que falei já está disponível e pronto pra você começar o seu negócio na internet agora. Em menos de 1 hora já estará tudo configurado e funcionando.

O que estamos oferecendo são os Produtos, sua a Página de Venda, os modelos de Anúncios e os E-mails prontos para serem enviados.

E o melhor é que o dinheiro investido, que é irrisório, você irá recuperar logo na primeira venda.

A partir daí é só divulgar e esperar o dinheiro entrar.

Você tem que aproveitar esta oportunidade.

Acesse o link abaixo porque assim você vai entender melhor o que falei.

<http://www.paginapremiada.com.br>